



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

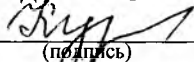
Министерство науки и высшего образования Российской Федерации

ИВАНОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

Кафедра предпринимательского и процессуального права

ОДОБРЕНО:

Руководитель ОП

 О.В. Кузьмина
(подпись)

« 13 » июня 20 18 г.

**Рабочая программа дисциплины
КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО**

Уровень высшего образования:	бакалавриат
Квалификация выпускника:	бакалавр
Направление подготовки:	40.03.01 Юриспруденция
Направленность (профиль) образовательной программы:	Юриспруденция



1. Цели освоения дисциплины

Целью дисциплины является получение студентами необходимых знаний в области коммерческих правоотношений, формирование системных представлений у студентов о коммерческих правоотношениях, а также обучение навыкам культурного диалога, толерантности; развитие самостоятельности мышления с учетом получения новых знаний в области коммерческих правоотношений, обеспечение законности и правопорядка.

2. Место дисциплины в структуре ОП

Содержание дисциплины связано с основными положениями теории государства и права, нормами конституционного права; нормами административного права, гражданского права.

Дисциплина «Коммерческое право» относится к вариативной части образовательной программы по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция».

Дисциплина «Коммерческое право» предшествует изучению дисциплин «Международное частное право» и «Арбитражный процесс», формирует базовые знания, необходимые для изучения данных дисциплин.

Изучение коммерческого права должно начинаться с изучения в первую очередь особенностей его предмета. Предмет коммерческого права – круг отношений между предпринимателями и предпринимателями и иными лицами, которые регулируются нормами гражданского законодательства.

Материалы дисциплины изучаются на лекциях, практических занятиях, а также в процессе самостоятельной работы обучающихся.

Предварительные компетенции, которыми владеют обучающиеся:

- способностью соблюдать законодательство Российской Федерации, в том числе Конституцию Российской Федерации, федеральные конституционные законы и федеральные законы, а также общепризнанные принципы, нормы международного права и международные договоры Российской Федерации (ОПК-1);
- способностью добросовестно исполнять профессиональные обязанности, соблюдать принципы этики юриста (ОПК-3);
- способностью сохранять и укреплять доверие общества к юридическому сообществу (ОПК-4);
- способностью логически верно, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь (ОПК-5);
- способностью повышать уровень своей профессиональной компетентности (ОПК-6);
- способностью осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры (ПК-2);
- способностью обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права (ПК-3);

Изучению учебной дисциплины предшествует обязательное изучение следующих дисциплин:

№ п/п	Наименование предшествующих дисциплин	№ разделов и тем	Краткое описание порогового уровня освоения студентом предшествующей учебной дисциплины
-------	---------------------------------------	------------------	---



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

1.	Теория государства и права	все разделы	<p>Студент должен:</p> <p>знать: природу и сущность государства и права; основные закономерности возникновения, функционирования и развития государства и права, исторические типы и формы государства и права, их сущность и функции; механизм государства, систему права, механизм и средства правового регулирования, реализации права; особенности государственного и правового развития России; роль государства и права в политической системе общества, в общественной жизни;</p> <p>уметь: оперировать юридическими понятиями и категориями; анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними правовые отношения, анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы;</p> <p>владеть: юридической терминологией; навыками работы с правовыми актами; навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности; анализа правоприменительной и правоохранительной практики; разрешения правовых проблем и коллизий.</p>
2.	Конституционное право	все разделы	<p>Студент должен:</p> <p>знать: Конституцию РФ (1993 г.), в том числе официальные толкования конституционных норм, действующие изменения текста; основные решения Конституционного Суда РФ, Верховного Суда РФ в сфере конституционно-правового регулирования вопросов коммерческих правоотношений; конституционно-правовое регулирование основ государственного и общественного строя;</p> <p>уметь: толковать конституционно-правовые нормы как самостоятельно, так и с использованием правовых позиций Конституционного Суда РФ в сфере коммерческих правоотношений;</p> <p>владеть: навыками работы с правовыми актами в сфере коммерческих правоотношений;</p>
3.	Административное право	все разделы	<p>Студент должен:</p> <p>Знать: основы административного права в сфере коммерческих правоотношений;</p> <p>Уметь: обеспечивать соблюдение законодательства, принимать управленческие решения в соответствии с законом в области коммерческих правоотношений;</p> <p>владеть: навыками работы с правовыми актами в сфере коммерческих правоотношений;</p>

Учебная дисциплина обеспечивает в последующем освоение студентом следующих учебных дисциплин:

№ п/п	Наименование дисциплин, практик	№ разделов и тем
1.	Гражданское право	все разделы



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

2.	Право социального обеспечения	все разделы
3.	Финансовое право	все разделы
4.	Налоговое право	все разделы
4.	Предпринимательское право	все разделы

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине

3.1. Компетенции, формированию которых способствует дисциплина

При освоении дисциплины формируются следующие компетенции в соответствии с ФГОС ВО по данному направлению подготовки:

- а) общекультурные (ОК):
- способность к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия (ОК-5);
- б) общепрофессиональные (ОПК):
- способность добросовестно исполнять профессиональные обязанности, соблюдать принципы этики юриста (ОПК-3);
- в) профессиональные (ПК):
- способность осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры (ПК-2);
 - способность обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права (ПК-3);
 - способность принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации (ПК-4);
 - способность применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности (ПК-5);
 - способность юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства (ПК-6);
 - владение навыками подготовки юридических документов (ПК-7);
 - способность толковать нормативные правовые акты (ПК-15).

3.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с формируемыми компетенциями

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Код компетенции	Содержание компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю)
ОК-5	Способность к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия	Знать: основные направления развития отечественной и зарубежной науки в области коммерческого права, ее возникновении и развитии Уметь: применять знания о коммерческом праве для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия, оперировать юридическими понятиями и категориями коммерческого права Владеть: навыками коммуникации для применения знаний о коммерческом праве для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия, юридической терминологией в сфере коммерческого права
ОПК-3	Способность добросовестно исполнять профессиональные обязанности, соблюдать принципы	Знать: принципы этики юриста, систему коммерческого права, механизм и средства правового регулирования, реализации права



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

	этики юриста	Уметь: добросовестно исполнять профессиональные обязанности, соблюдать принципы этики юриста Владеть: навыками добросовестно исполнения профессиональных обязанностей, соблюдения принципов этики юриста, способами использования источников коммерческого права при обсуждении и решении теоретических и практических вопросов
ПК-2	Способность осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры	Знать: сущность и содержание основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов, правоотношений в сфере коммерческого права Уметь: оперировать юридическими понятиями и категориями коммерческого права Владеть: навыками применения юридических понятий и категорий коммерческого права
ПК-3	Способность обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права	Знать: понятие, функции и виды юридической ответственности за правонарушения в сфере коммерческого права Уметь: классифицировать общественные отношения, регулируемые нормами коммерческого права, использовать механизм привлечения к ответственности Владеть: навыками работы с правовыми актами в сфере коммерческого права, юридически правильно квалифицировать ситуации в сфере коммерческого права, навыками разрешения споров в сфере коммерческого права в судебном порядке
ПК-4	Способность принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации	Знать: источники законодательства в сфере коммерческого права РФ Уметь: принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации, использовать источники и основополагающие понятия и категории коммерческого права в практической деятельности Владеть: навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений в сфере коммерческого права, навыками принятия решений и совершения юридических действий в точном соответствии с законодательством Российской Федерации
ПК-5	Способность применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности	Знать: как применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности, правоприменительную практику в области коммерческого права Уметь: применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности, использовать правовые доктрины и правоприменительную практику при разрешении



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

		актуальных вопросов в сфере коммерческого права Владеть: навыками применения нормативных правовых актов, методами применения законодательных и иных нормативных правовых актов в сфере коммерческого права, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности, навыками разрешения споров в сфере коммерческого права в судебном порядке
ПК-6	Способность юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства	Знать: как юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства Уметь: юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства, выбирать наиболее эффективные способы защиты коммерческих прав, анализировать результаты реализации норм коммерческого права РФ Владеть: навыками анализа правоприменительной и правоохранительной практики в сфере коммерческого права, навыками юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства, навыками разрешения споров в сфере коммерческого права в судебном порядке
ПК-7	Владеть навыками подготовки юридических документов	Знать: как подготавливать юридические документы в сфере коммерческого права Уметь: правильно составлять и оформлять юридические документы, применять основополагающие понятия коммерческого права при составлении юридических документов Владеть: навыками подготовки юридических документов в сфере коммерческого права
ПК-15	Способность толковать нормативные правовые акты	Знать: как толковать нормативные правовые акты, виды толкования, элементы нормативных правовых и иных документов, используемых в сфере коммерческого права, основные принципы и положения о нормотворческой деятельности в коммерческом праве Уметь: толковать нормативные правовые акты в сфере коммерческого права, анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы коммерческого права Владеть: навыками толкования норм коммерческого права, способностью толковать нормативные правовые акты в сфере коммерческого права, навыками разрешения споров в сфере коммерческого права в судебном порядке

4. Объем и содержание дисциплины

Объем дисциплины составляет 3 зачетные единицы (108 академических часов).

4.1. Содержание дисциплины по разделам (темам), соотнесенное с видами и трудоемкостью занятий лекционно-семинарского типа



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

Объем иной контактной работы и самостоятельной работы обучающегося по дисциплине указан в учебном плане образовательной программы.

№ п/п	Разделы (темы) дисциплины	Семестр	Виды занятий, их объем (в ак. часах, по очной форме обучения)		Формы текущего контроля успеваемости (по очной форме обучения)
			Занятия лекцион- ного типа	Занятия семинар- ского типа	Формы промежуточной аттестации
1.	Понятие и источники коммерческого права.	6	2	2 семинар	Входная диагностика: тест с последующим обсуждением результатов. Список вопросов, интересующих студента по содержанию дисциплины (сдается в письменном виде) Решение казусов
2.	Субъекты коммерческого права		2	2 семинар, 2 практ. занятие	Опорный конспект Отчет Эссе Решение казусов
3.	Объекты торгового оборота.		2	2 семинар, 2 практ. занятие	Опорный конспект Отчет Эссе Решение казусов
4.	Правовые вопросы создания конкурентной среды в сфере коммерческой деятельности. Правовое регулирование конкурентных отношений на товарных рынках. Антимонопольное регулирование.		2	4 семинар, 2 практ. занятие	Опорный конспект Отчет Решение казусов
5.	Торговый договор, общие положения. Договорные связи.		2	2 семинар, 2 практ. занятие	Опорный конспект Отчет Решение казусов
6.	Особенности отдельных видов договоров в торговле		4	2 семинар, 2 практ. занятие	Опорный конспект Отчет Эссе Решение казусов
7.	Ответственность за нарушение торговых договоров		2	2 семинар, 2 практ. занятие	Опорный конспект Отчет Решение казусов
8.	Установление цен на товары. Формы и порядок расчетов за товар		2	2 семинар, 2 практ. занятие	Опорный конспект Отчет Решение казусов
9.	Заключительный. Подведение и анализ промежуточных результатов освоения дисциплины			2 практ. занятие	
Итого по дисциплине:			18	34	Зачет



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

№ п/п	Разделы (темы) дисциплины	Курс	Виды занятий, их объем (в ак. часах, по заочной форме обучения)		Формы текущего контроля успеваемости (по заочной форме обучения)
			Занятия лекцион- ного типа	Занятия семинар- ского типа	Формы промежуточной аттестации
1.	Понятие и источники коммерческого права.	3	1	0	Опрос на зачете
2.	Субъекты коммерческого права	3	1		Опрос на зачете
		4		2 практ. занятие	Опорный конспект Отчет Решение казусов
3.	Объекты торгового оборота.	4	1	2 практ. занятие	Опорный конспект Отчет Решение казусов
4.	Правовые вопросы создания конкурентной среды в сфере коммерческой деятельности. Правовое регулирование конкурентных отношений на товарных рынках. Антимонопольное регулирование.	4	0	0	Опрос на зачете
5.	Торговый договор, общие положения. Договорные связи.	4	1	2 практ. занятие	Опорный конспект Отчет Решение казусов
6.	Особенности отдельных видов договоров в торговле	4	0	0	Опрос на зачете
7.	Ответственность за нарушение торговых договоров	4	0	0	Опрос на зачете
8.	Установление цен на товары. Формы и порядок расчетов за товар	4	0	0	Опрос на зачете
Итого по дисциплине:			4	6	Зачет Контрольная работа

№ п/п	Разделы (темы) дисциплины	Семестр	Виды занятий, их объем (в ак. часах, по очно- заочной форме обучения)		Формы текущего контроля успеваемости (по очно-заочной форме обучения)
			Занятия лекцион- ного типа	Занятия семинар- ского типа	Формы промежуточной аттестации
1.	Понятие и источники коммерческого права.	7	2	2 семинар	Входная диагностика: тест с последующим обсуждением результатов. Список вопросов, интересующих студента по содержанию дисциплины (сдается в письменном виде) Решение казусов
2.	Субъекты коммерческого права		2		Опорный конспект Отчет



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

			2 практ. занятие	Эссе Решение казусов
3.	Объекты торгового оборота.		2 семинар	Опорный конспект Отчет Эссе Решение казусов
4.	Правовые вопросы создания конкурентной среды в сфере коммерческой деятельности. Правовое регулирование конкурентных отношений на товарных рынках. Антимонопольное регулирование.		2 семинар,	Опорный конспект Отчет Решение казусов
5.	Торговый договор, общие положения. Договорные связи.		2 семинар	Опорный конспект Отчет Решение казусов
6.	Особенности отдельных видов договоров в торговле		4 семинар	Опорный конспект Отчет Эссе Решение казусов
7.	Ответственность за нарушение торговых договоров		2 1 семинар	Опорный конспект Отчет Решение казусов
8.	Установление цен на товары. Формы и порядок расчетов за товар		2 1 семинар	Опорный конспект Отчет Решение казусов
9.	Заключительный. Подведение и анализ промежуточных результатов освоения дисциплины		2 практ. занятие	
Итого по дисциплине:			18 16	Зачет

4.2. Развернутое описание содержания дисциплины по разделам (темам)

Тема 1. Понятие и источники коммерческого права.

Понятие коммерции и коммерческого права. Коммерческое право как наука и учебная дисциплина. Основания выделения коммерческого права в качестве подотрасли гражданского права. Дуализм частного права. История развития коммерческого права в России и за рубежом (Италия, Франция, Германия, США). Правовое регулирование коммерческой деятельности. Предмет изучения дисциплины коммерческого права.

Взаимосвязь и разграничение содержания дисциплин коммерческого права и гражданского права. Взаимосвязь дисциплины коммерческого права со смежными управленческими и экономическими дисциплинами: менеджментом, экономикой предприятия, коммерческой логистикой и другими.

Понятие и виды источников коммерческого права. Система торгового законодательства России. Конституция Российской Федерации — общая правовая основа торгового законодательства. Гражданский кодекс РФ как источник торгового права. Законы Российской Федерации, указы Президента Российской Федерации, постановления Правительства Российской Федерации в области торгового права. Нормативные правовые акты федеральных органов исполнительной власти по вопросам коммерческой деятельности. Обычаи торгового оборота и деловые обыкновения в торговле. Отраслевые особенности торгового законодательства.



Международные, межгосударственные и межправительственные соглашения по вопросам торговли как источники коммерческого права. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., другие акты международного торгового права; их роль в регулировании внешнеторговой деятельности и внутреннего торгового оборота. Перспективы кодификации торгового права в Российской Федерации.

Основные понятия: предмет правового регулирования, источник права, метод (юридический режим) правового регулирования, международно-правовой обычай, коммерческое право.

Тема 2. Субъекты коммерческого права

Понятие и виды участников коммерческой (торговой) деятельности. Функциональные виды участников торговли. Виды независимых посредников (торгово-посреднические фирмы, торговые дома, дилеры, дистрибьюторы, трейдеры, стокисты, брокеры, торговые маклеры). Порядок и условия участия в торговой деятельности индивидуальных предпринимателей. Специализированные виды некоммерческих организаций, содействующих осуществлению рыночных отношений: оптовые ярмарки, товарные биржи, оптовые продовольственные рынки и другие. Участие национально-государственных и административно-территориальных образований в товарном обращении. Роль органов исполнительной власти и местного самоуправления в развитии территориальных товарных рынков и межрегиональных торговых связей. Участие иностранных организаций, их представительств во внутреннем торговом обороте.

Классификация и организационно-правовые формы коммерческих организаций. Порядок создания и государственной регистрации коммерческих организаций. Проблемы выбора учредителями оптимальной организационно-правовой формы юридического лица. Особенности создания предприятий с участием иностранных инвестиций. Способы индивидуализации коммерческих организаций в торговом обороте (место нахождения, фирменное наименование). Общая характеристика процедур реорганизации и ликвидации организаций. Механизмы использования некоммерческих организаций в торговой деятельности.

Законодательство РФ о несостоятельности (банкротстве). Понятие и признаки банкротства. Порядок разбирательства дел о банкротстве в арбитражных судах. Правовой статус арбитражных управляющих. Общая характеристика процедур, применяемых к несостоятельному должнику. Особенности банкротства отдельных категорий должников.

Основные понятия: акционерное общество, бенефициар, биржа, брокер, держатель реестра (регистратор), дилер, инвестор, инсайдер, коммерческий банк, коммерческое представительство, деятельность по организации торговли, трейдер, управляющая компания, финансовый консультант, ФОРТС, франчайзер, эмитент.

Тема 3. Объекты торгового оборота.

Понятие объектов торгового оборота. Движимые вещи, не изъятые из обращения и имеющие стоимостную оценку, как основной объект торговой деятельности. Правовой режим товаров: товары потребительского и производственного назначения; товары краткосрочного и длительного пользования; сельскохозяйственная продукция. Действующий порядок лицензирования деятельности участников торгового оборота. Средства индивидуализации товаров (производственная марка, товарный знак и знак обслуживания, наименование места происхождения товара).

Правовой режим денег. Деньги как всеобщий эквивалент и самостоятельный объект торговых обязательств. Юридическая природа наличных и безналичных денег. Условия использования иностранной валюты в торговых операциях на территории Российской Федерации.



Ценные бумаги как объект коммерческого права. Соотношение понятий «ценная бумага» и «товарораспорядительный документ». Классификация ценных бумаг.

Понятие товарного рынка. Законодательство о структуре товарного рынка. Концепция развития товарных рынков в РФ и субъектов РФ. Понятие оптового рынка. Понятие оптовой торговли. Отличие оптовой торговли от розничной. Формы организации оптовой торговли. Правовые основы регулирования оптовой торговли.

Основные понятия: акция, банковская наличность, бренд, валюта, выпуск эмиссионных ценных бумаг, деньги, интеллектуальная собственность, облигация, пакет (ценных бумаг), портфель (ценных бумаг), реестр владельцев ценных бумаг, сертификат эмиссионной ценной бумаги, товарный знак и знак обслуживания (далее - товарный знак), товарный рынок, фирменный стиль, ценная бумага, частное размещение, эмиссия.

Тема 4. Правовые вопросы создания конкурентной среды в сфере коммерческой деятельности. Правовое регулирование конкурентных отношений на товарных рынках. Антимонопольное регулирование.

Предупреждение, ограничение и пресечение монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции на товарных рынках России.

Законодательная база обеспечения конкуренции и ограничения монополистической деятельности.

Отношения, являющиеся предметом антимонопольного регулирования, основные понятия антимонопольного законодательства (товарный рынок, хозяйствующие субъекты, конкуренция, доминирующее положение, монополистическая деятельность, недобросовестная конкуренция).

Монополистическая деятельность и её формы.

Формы недобросовестной конкуренции.

Виды и формы ответственности за нарушение антимонопольного законодательства.

Основные понятия: товарный рынок, хозяйствующие субъекты, конкуренция, доминирующее положение, монополистическая деятельность, недобросовестная конкуренция.

Тема 5. Торговый договор, общие положения. Договорные связи.

Понятие договора и сделки в торговом законодательстве. Классификация договоров коммерческого права: реализационные, посреднические и договоры, содействующие торговле. Структура и виды договорных связей. Договоры, применяемые исключительно или преимущественно в торговом обороте. Особенности гражданско-правовых договоров, обусловливаемые использованием их в торговом обороте.

Способы ускоренного заключения договоров в торговом обороте. Принятие продавцом к исполнению заказа покупателя в порядке «молчаливого акцепта». Использование стандартных форм договоров и специальных процедур заключения договоров на товарных биржах, при сделках с товарораспорядительными документами и других. Заключение договоров на основе типовых форм (проформ), утверждаемых промышленными и торговыми ассоциациями. Правомочия сторон по отступлению от текста проформ договоров.

Правовое регулирование заключения договоров в системах электронной торговли. Порядок заключения договоров с использованием электронных средств коммуникации («электронная торговля»).

Существенные условия торговых договоров. Соотношение стандартизированных (типовых) форм и условий договора, вырабатываемых сторонами. Определение предмета договора. Установление в договоре допустимых отклонений количества товара. Понятие ассортимента (номенклатуры) товара. Групповой и развернутый ассортимент, оформление договорных спецификаций.



Установление договорных сроков (срок действия договора, срок передачи товара, графики отгрузки, возможность досрочной отгрузки или поставки товаров). Порядок доставки товаров (право выбора вида транспорта, обеспечение сохранности товара в пути, выборка, самовывоз). Принятие на ответственное хранение товара, поступившего без договора или с нарушением условий договора. Определение в договоре условий о качестве товара. Государственное регулирование качества товара – стандартизация и сертификация. Гарантийные сроки и сроки годности товаров.

Требования законодательства к изменению условий и досрочному расторжению договоров. Основания для одностороннего изменения и расторжения договоров оптовой купли-продажи, поставки, контрактации. Оформление двусторонних соглашений об изменении и расторжении торговых договоров. Судебный порядок изменения и расторжения торговых договоров.

Основные понятия: депозит, депозитарный договор, депозитарный перевод, договор коммерческой концессии, инвестиции, котировальная цена, курсовая стоимость, ликвидность, неторговые операции, номинальная стоимость (номинал, нарицательная стоимость), платежное поручение, поручение на сделку (заявка), риски, сделка, срочный контракт, тариф.

Тема 6. Особенности отдельных видов договоров в торговле

Договоры на возмездную реализацию товаров для предпринимательских и хозяйственных нужд («реализационные договоры») — договорная основа коммерческой деятельности. Виды реализационных договоров: оптовая купля-продажа, поставка, контрактация сельскохозяйственной продукции, поставка для государственных нужд, мена и другие. Основания разграничения видов реализационных договоров, критерии выбора субъектами вида заключаемого договора

Посреднические договоры в коммерческой деятельности. Их типовая принадлежность к договорам на возмездное оказание услуг. Виды торгово-посреднических договоров: коммерческая комиссия, коммерческое поручение, агентирование и другие.

Договоры, содействующие торговле. Виды таких договоров: на проведение маркетинговых исследований, создание рекламной продукции, распространение и размещение рекламы, предоставление и обработку коммерческой информации, хранение товаров, договор коммерческой концессии (франчайзинга) и другие.

Организационные договоры в торговле, их основные виды. Соглашения о межрегиональных поставках товаров, договоры органов исполнительной власти и местного самоуправления с производственными и торговыми фирмами по вопросам коммерческой деятельности, организационные договоры на транспорте и другие.

Источники, регулирующие перевозки товаров. Транспортные договоры, их виды. Договоры об организации перевозок. Заявки на перевозку грузов. Договоры на перевозку конкретной партии груза. Транспортные документы. Накладная, товарно-транспортная накладная, коносамент. Порядок приемки товара по количеству и качеству. Коммерческий акт. Комиссия по приемке груза. Претензионный порядок урегулирования споров из договоров перевозки. Обязательное досудебное урегулирование споров. Подведомственность дел судам по договорам международной перевозки грузов.

Основные понятия: акт коммерческий, договор коммерческой концессии, договор купли-продажи, договор поручения, договор перевозки, франчайзинг, франшиза, франчайзер, франчайзи.

Тема 7. Ответственность за нарушение торговых договоров

Виды и характер ответственности за нарушение обязательств, применяемой в торговом обороте. Закон и договор как основания установления (источники) ответственности.



Права сторон по установлению в договоре и изменению предусмотренных законом мер ответственности. Установление в договоре мер ответственности за неисполнение обязанностей, предусмотренных законом. Соглашения о возмещении убытков в заранее определенном (твердом) размере, увеличении или уменьшении установленного законом размера неустойки и процентов по денежным обязательствам. Определение в договоре соотношения между неустойкой и возмещением убытков от нарушения.

Критерии выбора вида ответственности за нарушения обязательств в торговом обороте. Способы оптимального определения в договорах размера и порядка начисления неустойки (штрафа, пени).

Условия освобождения от ответственности за допущенное нарушение обязательства. Понятие непреодолимой силы. Указание в договоре конкретных обстоятельств, рассматриваемых в качестве непреодолимой силы. Другие предусмотренные законом основания для полного или частичного освобождения должника от ответственности.

Проверка сохранности товара при получении от транспортных организаций. Коммерческие акты, порядок их составления, обжалование отказа в выдаче акта. Требования закона относительно порядка приемки товаров в отношениях по купле-продаже. Определение в договорах порядка и особенностей приемки отдельных видов товаров.

Законодательство о претензионном порядке урегулирования споров. Включение в договор условия о претензионном урегулировании споров.

Порядок и сроки предъявления претензий (рекламаций) в торговых отношениях. Содержание претензии. Документальное обоснование претензионного требования. Порядок и сроки дачи ответа на претензию. Соглашение о бесспорном списании сумм по признанным претензиям.

Особенности предъявления претензий, вытекающих из перевозки грузов. Порядок и сроки предъявления и рассмотрения претензий, вытекающих из перевозки грузов.

Основные понятия: акт коммерческий, неустойка, форс-мажор, эмбарго, юридическая ответственность.

Тема 8. Установление цен на товары. Формы и порядок расчетов за товар.

Способы установления цены на товар. Государственное регулирование ценообразования. Учет инфляции при установлении цен (соотношение валюты долга и валюты платежа, использование ценовых коэффициентов). Выбор способа и формы расчетов в торговом договоре. Плановые платежи, зачет взаимных денежных требований, расчеты по мере реализации товара, авансовая оплата. Соотношение наличных и безналичных платежей по действующим банковским правилам. Формы безналичных расчетов (платежные поручения, аккредитивы, чеки, расчеты по инкассо).

Основные понятия: депозит, депозитарный договор, депозитарный перевод, инвестиции, котировальная цена, курсовая стоимость, ликвидность, неторговые операции, номинальная стоимость (номинал, нарицательная стоимость), платежное поручение, поручение на сделку (заявка), риски, сделка, срочный контракт, тариф, аккредитивы, чеки, расчеты по инкассо

5. Образовательные технологии

Учебная дисциплина «Коммерческое право» изучается в тесной связи с дисциплинами специальной, профессиональной и гуманитарной подготовки бакалавров. Изучение дисциплины способствует формированию мировоззренческой целостности восприятия циклов гуманитарных, социальных и правовых наук.

Курс Коммерческое право позволяет сформировать необходимые профессиональные компетенции, повысить культуру мышления и выработать навыки анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

профессиональной деятельности. Изучение дисциплины способствует развитию у обучаемых правового сознания и культуры современного юриста.

В процессе изучения дисциплины необходимо использовать положения педагогических концепций проблемного, программированного, проблемно-деятельностного обучения и др. Формирование у студентов профессиональных компетенций осуществлять с использованием интерактивных форм обучения в ходе различных видов занятий, обобщением опыта преподавания дисциплин в университете.

Основными методами интенсификации, индивидуализации и активизации преподавания дисциплины являются: проблемные лекции, лекции с элементами диалога, семинары - «круглые столы», «мозговые штурмы», диспуты по разбору конкретных ситуаций, практические занятия – деловые и ролевые игры, индивидуальные задания и др. 50 % групповых занятий по дисциплине (семинаров, диспутов и практических занятий) должны проводиться с использованием интерактивных форм обучения (компьютерные симуляции, деловые и ролевые игры, разбор конкретных ситуаций, психологические и иные тренинги).

Преподавание теоретической части учебной дисциплины осуществляется с применением дискуссионного, объяснительно-иллюстративного, эвристического, исследовательского методов, а также метода проблемного изложения материала.

Лекции проводятся с применением мультимедийных и Интернет-технологий, практические и семинарские занятия - с использованием справочно-правовой системы «Консультант». Лекции проводятся методом проблемного изложения материала, иллюстративно-объяснительным методом.

В рамках практических и семинарских занятий студенты готовят доклады и сообщения, участвуют в «круглых столах», проводят анализ конкретных ситуаций по заданию преподавателя, выполняют имитационные упражнения.

Преподаватель использует также в процессе проведения семинарских занятий метод мозгового штурма.

При изучении дисциплины «Коммерческое право» активно используются презентации для облегчения освоения материала обучающимися.

В процессе обучения необходимо обращать внимание в первую очередь на те методы, при использовании которых обучающиеся идентифицируют себя с учебным материалом, включаются в изучаемую ситуацию, побуждаются к активным действиям, переживают состояние успеха и соответственно мотивируют свое поведение. Всем этим требованиям в наибольшей степени отвечают интерактивные методы обучения.

Учебный процесс, опирающийся на использование интерактивных методов обучения, организуется с учетом включенности в процесс познания всех обучающихся группы без исключения. Совместная деятельность означает, что каждый вносит свой особый индивидуальный вклад, в ходе работы идет обмен знаниями, идеями, способами деятельности. Организуются индивидуальная, парная и групповая работа, используется проектная работа, ролевые игры, осуществляется работа с документами и различными источниками информации. Интерактивные методы основаны на принципах взаимодействия, активности обучаемых, опоре на групповой опыт, обязательной обратной связи. Создается среда образовательного общения, которая характеризуется открытостью, взаимодействием участников, равенством их аргументов, накоплением совместного знания, возможностью взаимной оценки и контроля.

В процессе изучения дисциплины также успешно используются инновационные образовательные, научно-исследовательские и научно - производственные технологии: ролевые игры и тренинги, case-study, брейн-ринги, встречи с практикующими юристами, имитация судебных процессов, интерактивные методы обучения.

Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине: технологии смешанного обучения.



6. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся

Учебная дисциплина «Коммерческое право» имеет своей целью формирование у студентов базовых знаний в области коммерческого права как подотрасли гражданского права, развитие юридического мышления и навыков хозяйственно-правовой аргументации.

Дисциплина «Коммерческое право» базируется на знаниях, преподаваемых в процессе изучения курсов «Теория государства и права», «Гражданское право», «Российское предпринимательское право». Изучение курса «Коммерческое право» способствует более глубокому пониманию студентами внутренней взаимосвязи отраслей права российской правовой системы, позволяет более успешно овладевать другими дисциплинами гражданско-правового цикла.

Учебно-методический комплекс предназначен для того, чтобы студент мог самостоятельно заниматься изучением вопросов, входящих в содержание данной дисциплины.

В ходе подготовки к учебным занятиям студентам необходимо использовать электронные пособия, имеющиеся в Интернет сети на сайте университета, и пособия согласно перечню учебной литературы, указанной в данной учебной программе и тематическом плане изучения дисциплины. Кафедра предоставляет каждому обучаемому возможность регулярного использования в ходе самостоятельной работы, всех имеющихся на сайте университета материалов по дисциплине.

Изучение дисциплины «Коммерческое право» из-за специфики предмета подразумевает достаточно большой объем самостоятельной работы студента, включающий в себя:

- работу над лекционным материалом;
- изучение и конспектирование учебных пособий, специальной литературы, научной периодики, нормативного материала;
- написание рефератов, контрольных работ;
- подготовка к зачету.

Важнейшим условием глубокого усвоения знаний по учебной дисциплине является систематическая и целенаправленная самостоятельная работа студентов. В процессе самостоятельной работы студенты должны внимательно изучить учебную и научную литературу, рекомендованные источники права. Студентам рекомендуется вести специальную тетрадь для конспектирования и доработки лекций, материалов к семинарским занятиям, собственного словаря основных терминов.

Важным элементом юридического образования является овладение правовым терминологическим аппаратом. Без этого очень сложно понимать и толковать правовые нормы, доходчиво и непротиворечиво формулировать свои мысли, осуществлять аргументацию.

При изучении курса «Коммерческое право» студентам оказывается помощь в виде разнообразных аудиторных форм учебной работы. Таковыми являются лекции, семинары, практические занятия, подготовка и защита эссе. В период подготовки к семинарам занятиям, а также к зачету по учебной дисциплине проводятся консультации.

Семинары проводятся, как правило, по наиболее важным и сложным темам учебного курса. Они способствуют более глубокому усвоению студентами знаний по теме, формированию у них способностей творчески мыслить и свободно выступать перед слушательской аудиторией, умения анализировать сложные правовые проблемы и коллизии, аргументировано и корректно доказывать свою точку зрения.

Подготовка к семинару предусматривает самостоятельную работу студентов с рекомендованной учебной и научной литературой, основными правовыми источниками, обзорами судебной практики, публикациями в периодической юридической печати. В процессе подготовки делаются необходимые записи в специальную тетрадь. Выступления по вопросам семинара должны носить творческий характер, то есть не быть простым повторением материала



учебника или лекции. В ходе выступления целесообразно приводить сведения и факты из материалов юридической научно-информационной литературы и периодических изданий, анализировать их, соотносить с имеющимися правовыми нормами и источниками права. Время на одно выступление – не более 10 минут. В ходе семинара целесообразно задавать выступающим и руководителю занятия вопросы, вести дискуссию. На семинаре может проводиться проверка знаний студентов в форме письменных контрольных работ. Активная творческая работа студентов в ходе проводимых семинаров – непереносимое условие для рассмотрения вопроса об их итоговой аттестации за изученный курс по результатам текущей успеваемости.

Эссе пишутся по наиболее актуальным темам. Тема эссе согласовывается с преподавателем. При этом содержание эссе, форма написания и оформление должны соответствовать предъявляемым к такого рода работам требованиям. Объем работы должен обеспечивать раскрытие темы и рассмотрение наиболее проблемных вопросов темы. При использовании литературы в эссе должны в обязательном порядке присутствовать сноски с указанием источника, автора, наименования работы, страницы с которой взяты цитата или материал. Отсутствие сносок, ошибки и опiski в тексте, научно-справочном материале недопустимы.

В ходе самостоятельной работы студент должен подробно изучить и дать ответ на ряд дополнительных вопросов; пользуясь полученными в процессе обучения и в ходе самостоятельной работы знаниями, студент должен уметь дать правовой анализ конфликтным ситуациям и разрешить их с применением нормативных правовых актов.

(Полностью весь методический материал по обеспечению самостоятельной работы студентов приводится в Приложении 1 к РП).

7. Характеристика оценочных средств для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

Процесс изучения дисциплины предполагает проведение различных видов контроля и диагностики уровня освоения студентами дисциплины. Система контроля и диагностики включает:

■ **входной контроль**, проводимый в начале освоения дисциплины. Для проведения входного контроля в качестве оценочного средства используется опрос;

■ **текущий контроль**, проводимый в течение всего срока изучения дисциплины. Текущий контроль обеспечивается следующими оценочными средствами:

- устным опросом студентов на семинарском занятии;
- решением казусов;
- опросом по терминам;
- подготовкой эссе;
- выполнением контрольных работ.

■ **итоговый контроль (аттестация)**, проводится по завершении учебного семестра – в форме зачета.

Аттестация в форме зачета проводится посредством:

- собеседования, включающего вопросы всего пройденного за семестр курса и практического задания по проверке уровня приобретенных профессиональных знаний, умений и навыков.

7.1. Собеседование: описание показателей и критериев оценивания компетенций

Основной формой проверки знаний и умений студентов по дисциплине является собеседование (устный опрос) на зачете.

Критериями устного ответа выступают следующие качества знаний:



- полнота – количество знаний об изучаемом объекте, входящих в программу;
- глубина – совокупность осознанных знаний об объекте;
- конкретность – умение раскрыть конкретные проявления обобщённых знаний (доказать на примерах основные положения);
- системность – представление знаний об объекте в системе, с выделением структурных её элементов, расположенных в логической последовательности;
- развёрнутость – способность развернуть знания в ряд последовательных шагов;
- осознанность – понимание связей между знаниями, умение выделить существенные и несущественные связи, познание способов и принципов получения знаний.

Ответы студента по вопросам курса оцениваются по следующим показателям:

Оценка знаний – «зачтено». Для того чтобы осуществить самооценку своих знаний и ожидать, что именно на указанную оценку они будут оценены, студенту необходимо показать достаточное владение учебным материалом лекции и семинарского занятия по определённой теме. Знания предполагают владение основными понятиями и определениями коммерческого права, а также умение проиллюстрировать их примерами, взятыми, как из судебной практики так и из учебной литературы, что обуславливает самостоятельный поиск и изучение её студентами, особенно источников, которые специально называются преподавателем.

При несоответствии ответа вышеуказанным критериям студенту выставляется «не зачтено» и предоставляется возможность пересдать курс в соответствии с порядком, предусмотренном в университете.

7.2. Устный опрос: описание показателей и критериев оценивания компетенций

Оценка	Неудовлетворительно (0 баллов)	Удовлетворительно (3 балла)	Хорошо (4 баллов)	Отлично (5 баллов)
Количество и качество ответов (по трем вопросам)	Нет ответа	Дан неполный ответ на вопрос, допущены неточности	Дан достаточно полный ответ на вопрос, но имеются недочеты	Дан развернутый ответ на вопрос

7.3. Контрольная работа: описание показателей и критериев оценивания компетенций

Оценка	Неудовлетворительно (0 баллов)	Удовлетворительно (3 балла)	Хорошо (4 балла)	Отлично (5 баллов)
Количество и качество ответов (по трем вопросам)	Нет ответа на два и более вопроса	Даны развернутые ответы на два вопроса	Даны ответы на три вопроса, но имеются недочеты	Даны развернутые ответы на три вопроса

7.4. Эссе: описание показателей и критериев оценивания компетенций

Оценка	Не зачтено	Зачтено
--------	------------	---------



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

Оцениваются навыки и умения работы с научной литературой, с текстами первоисточников, нормативных правовых актов, способность к самостоятельному анализу и использованию методологии юридической науки для прогнозирования основных направлений развития правового сознания, правовой культуры и отдельных видов правовой деятельности	Обучающийся продемонстрировал не знание теории, отсутствие навыков работы с текстами НПА, научной литературой, неспособность к самостоятельному мышлению и как следствие использованию его результатов в практической деятельности	Обучающийся подготовил и представил доклад, в котором на основе анализа актуальной научной литературы, первоисточников, нормативных правовых актов представлен развернутый анализ проблемы юридической науки и сформулированы самостоятельные выводы и предложения по ее разрешению
--	--	---

7.5. Опрос по терминам: описание показателей и критериев оценивания компетенций

Оценка	Не зачтено	Зачтено
Оценивается знание и умение раскрыть содержание основных категорий и понятий, используемых в коммерческом праве. Набранная сумма баллов (% выполненных заданий – правильно сформулированных терминов) (max – 100)	Менее 60	60-100

7.6. Решение казусов: описание показателей и критериев оценивания компетенций

Оценка «**отлично**» выставляется студенту, если он выполнил задания на 90-100%, дали правильное, полное, аргументированное и обоснованное решение казуса, показав знания, умения и владения приемами юридического мышления и юридической техники;

Оценка «**хорошо**» выставляется студенту, если он выполнил задания на 70-80%, в целом правильно решил казус, не дав его полного обоснования, показав знания и умения юридического мышления;

Оценка «**удовлетворительно**» выставляется студенту, если он выполнил задания на 60%, решив казус с ошибками или не решив его, показав знания юридической терминологии и начальные умения юридического мышления;

Оценка «**неудовлетворительно**» выставляется студенту, если он в процессе проведения бланкового тестирования выполнил задания менее, чем на 60%, не решив казус, не показав знания юридической терминологии и начальные умения юридического мышления.

7.7. Входной контроль: описание показателей и критериев оценивания компетенций.

Проводится лектором на первом занятии. Цель – оценить степень освоения разделов предыдущих дисциплин, необходимых при изучении читаемого курса. Форма контроля – устный опрос. Оценка не выставляется, т.к. основное назначение входного контроля – выявление пробелов у большей части аудитории и внесение соответствующих коррективов в планы проведения лекционных и практических занятий.

8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Основная литература:



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

1. Коммерческое право / Н.Д. Эриашвили, М.Н. Илюшина, П.В. Алексей и др.; ред. М.М. Рассолов, И.В. Петров, П.В. Алексей. 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юнити-Дана, 2015. 503 с. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=115313>.
2. Егорова М.А. Коммерческое право: Учебник для вузов. М.: РАНХиГС при Президенте РФ, Статут, 2013. 640 с. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=450199>.
3. Гражданское право: В 2 т.: Учебник (том 1) (3-е издание, переработанное и дополненное) (под ред. Б.М. Гонгало) «Статут», 2018 // СПС «Консультант Плюс»
4. Гражданское право: В 2 т.: Учебник (том 2) (3-е издание, переработанное и дополненное) (под ред. Б.М. Гонгало) «Статут», 2018 // СПС «Консультант Плюс»

Дополнительная литература:

1. Андреева Л.В. Коммерческое (торговое) право: Учебник (3-е издание, переработанное и дополненное). М.: КНОРУС, 2012. // СПС «Консультант Плюс» (http://www.consultant.ru/edu/student/download_books/book/andreeva_lv_kommercheskoe_torgovoe_pravo).
2. Власова Н. В. Агентский договор в российском законодательстве и международной коммерческой практике // Журнал российского права: / учредитель : Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ .— М., 2013 .— № 3 .— С. 100-109. (<http://lib.ivanovo.ac.ru>)
3. Меликов Г.И. Возмещение потерь и неустойка в коммерческом обороте: сравнительная характеристика // «Закон», 2017, № 11. Доступ из СПС «Консультант Плюс».
4. Орлов Г.Н. Получил ли дистрибьюторский договор достаточное правовое закрепление? // «Юрист», 2018, № 8. Доступ из СПС «Консультант Плюс».
5. Филиппова С. Имя в фирме // Хозяйство и право : Ежемесячный юридический журнал / Учредители: Высший Арбитражный Суд Российской Федерации, Министерство юстиции Российской Федерации и Некоммерческое партнерство Журнал "Хозяйство и право" .— М., 2015 .— № 10 (465) Октябрь .— С. 26-38. (<http://lib.ivanovo.ac.ru>)
6. Цветков И.В. Коммерческое право в современной системе правовых координат / И.В. Цветков // Вестник Московского университета : Научный журнал. Сер. 11. Право / учредители : Московский государственный университет им. М.В.Ломоносова; механико-математического факультета МГУ .— М., 2016 .— № 5 .— С. 22-30. (<http://lib.ivanovo.ac.ru>)
7. Шапкина Г. Учредители коммерческих организаций // Хозяйство и право : Ежемесячный юридический журнал / Учредители: Высший Арбитражный Суд Российской Федерации, Министерство юстиции Российской Федерации и Некоммерческое партнерство Журнал "Хозяйство и право" .— М., 2013 .— № 9 (440) Сентябрь.— С. 18-33. (<http://lib.ivanovo.ac.ru>).
8. Конкурентное право: учебник / под общ. ред. М.А. Егоровой, А.Ю. Кинева. М.: Юстицинформ, 2018. 632 с. // СПС «Консультант Плюс»

Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

- Сайт Министерства Юстиции РФ: www.minjust.ru/
- Сайт Верховного суда РФ: www.supcourt.ru/
- Сайт «Мой арбитр»: <https://my.arbitr.ru/>
- Система электронной поддержки образовательного процесса «Мой университет» <https://uni.ivanovo.ac.ru>

Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы:

- ЭБС «Университетская библиотека онлайн» www.biblioclub.ru
- Электронная библиотека ИвГУ <http://lib.ivanovo.ac.ru>



- Электронный каталог НБ ИвГУ <http://lib.ivanovo.ac.ru/index.php/ek>
- СПС «КонсультантПлюс»

Программное обеспечение: операционная система Microsoft Windows 7, пакет офисных программ LibreOffice, интернет-браузер Microsoft Explorer, программа для просмотра PDF файлов Adobe Acrobat Reader.

9. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Учебные аудитории:

- для проведения занятий лекционного типа с комплектом специализированной учебной мебели и техническими средствами обучения, служащими для предоставления учебной информации большой аудитории;

- для проведения занятий семинарского типа, консультаций, текущего контроля и аттестации с комплектом специализированной учебной мебели и техническими средствами обучения;

Помещение для самостоятельной работы, оснащенное комплектом специализированной учебной мебели, компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС, СПС «КонсультантПлюс».

Демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия для занятий лекционного типа, обеспечивающие тематические иллюстрации: электронные пособия (презентации), печатные пособия (таблицы, плакаты, схемы)



Основная профессиональная образовательная программа
40.03.01 Юриспруденция
(Юриспруденция)

Автор(ы) рабочей программы дисциплины: старший преподаватель кафедры
предпринимательского и процессуального права Исаева А.Д.

Программа рассмотрена и утверждена на заседании кафедры предпринимательского и
процессуального права « 29 » мая 2018 г., протокол № 7

Программа обновлена

протокол заседания кафедры № 1 от « 2 » сентября 2019 г.

Согласовано:

Руководитель ОП _____ О.В. Кузьмина

(подпись)

Программа обновлена

протокол заседания кафедры № _____ от « _____ » _____ 20__ г.

Согласовано:

Руководитель ОП _____ О.В. Кузьмина

(подпись)

Программа обновлена

протокол заседания кафедры № _____ от « _____ » _____ 20__ г.

Согласовано:

Руководитель ОП _____ О.В. Кузьмина

(подпись)

Программа обновлена

протокол заседания кафедры № _____ от « _____ » _____ 20__ г.

Согласовано:

Руководитель ОП _____ О.В. Кузьмина

(подпись)